

Les barrières de marché au financement de l'entrepreneuriat inclusif : une étude empirique des demandes de financement des propriétaires de PME au Canada *(Incomplet et préliminaire)*

Marc Duhamel

École de gestion

et

Institut de recherche sur les PME

Université du Québec à Trois-Rivières

marc.duhamel@uqtr.ca

**Colloque Diversités en emploi:
Perspectives et enjeux au Québec et au Canada**

CRIDE et CIQSS

31 octobre 2019

Université Laval

Québec (Québec)



Remerciements



Introduction (I)

- Le financement des activités entrepreneuriales est la pierre angulaire du développement et de la croissance économique des pays développés
- Avec plus de 59% des propriétaires majoritaires de PME au Canada qui approchent l'âge de la retraite, où plus des 2/3 sont des hommes (EFCPME, 2014), le financement de la relève entrepreneuriale constitue l'un des enjeux de politiques publiques les plus importants au Canada, et en particulier au Québec (Duhamel et coll., 2019)
- Le financement de l'*entreprenuriat inclusif*, c.-à-d. de l'entreprenuriat féminin, immigrant, ethnique, sénior et autochtones, devient l'un des leviers de développement et de croissance économique, mais aussi d'inclusion sociale et culturelle, les plus probants pour les populations des économies développées et diversifiées (OCDE, 2017; Cumming et Vismara, 2017)

« The findings [of racial stratification processes disadvantaging minority-owned business enterprise] are both illuminating and discouraging: they suggest that systematic restricted choice is real in the actual experiences of minorit[ies] (...) for choosing financing for their small businesses. »

- Bone et coll. (2014, p.458)

Introduction (II-a)

- Une littérature imposante montre un manque de diversité dans les activités entrepreneuriales et dans la propriété de PME d'importantes sous-populations démographiques
 - femmes: ex. Grekou et coll. (2018); Ehrlich et coll (2017);
 - immigrants et ethnies: ex. Duhamel et coll. (2017); Green et coll. (2016); Bruder et coll. (2011);
 - autochtones: ex. Colbourne (2017); Lemelin et coll. (2015); Anderson et coll. (2005); Peredo et coll. (2004);
 - jeunes: ex. Green (2013); Heidrick et Nicol (2002);
 - séniors: ex. Lévesque et Minniti (2006); Kautonen et coll. (2011); Maâlaoui et coll. (2013)
 - handicapés: ex.

Introduction (II-b)

- Une littérature importante associe cette sous-représentation à des «barrières de marché» ou de la «discrimination» dans le financement bancaire ou de capitaux propres privés (ex. Leung et coll., 2018; Kerr et Kerr, 2018; Iranzo Sancho, 2017; Cole et Sokolyk, 2016, ...)
 - femmes: ex. Balachandra et coll. (2019), Kanze et coll. (2018), Alos et Ljunggren (2017), Facio et coll. (2016), ..., Coleman (2000), Orhan (2001) et ... Ridding et Swift (1990)
 - immigrants et ethnies: ex. Howell (2019), Bates et coll. (2018), Jackson et coll. (2018), Bone et coll. (2014) , ..., Blanchflower (2009), Cavalluzzo et Wolken (2005), Blanchflower et coll. (2003), et
 - les femmes immigrantes/ethniques : ex. Smith et Tolbert (2018)
 - autochtones, jeunes, séniors, minorités linguistiques, handicapés, ...

« If banks discriminate against minority applicants, they should earn greater profits on the loans actually made to them than on those to whites. »

- Gary Becker (1993)

Prix de la Banque de Suède en sciences économiques en mémoire d'Alfred Nobel de 1992



Introduction (III)

- Le financement entrepreneurial a connu de profondes transformations au cours des dernières décennies avec l'entrée d'une panoplie de nouveaux joueurs (ex. Bellavitis et coll., 2017; Bruton et coll., 2015)
- L'augmentation de l'offre de financement, via par ex. le socio-financement, les anges investisseurs, ou le «love money,» est transversale et vise fréquemment cette base entrepreneuriale diversifiée (ex. Bessière et coll., 2019; Hervé et Schweinbacher, 2019; Wallmeroth et coll., 2018; Fonrouge, 2017)
- Ces innovations peuvent réduire directement ou indirectement les barrières de marché au financement bancaire et de capitaux propres privés de l'entrepreneuriat inclusif
 - Bates et coll., 2018; Leung et al., 2018; Bruder, Newberger et Rätke-Döppner, 2011; Becker, 1971;1993.

Questions

- Qu'est-ce que l'entrepreneuriat inclusif au Canada?
- Est-ce que des barrières de marchés persistent dans le financement entrepreneurial inclusif des PME au Canada et au Québec en 2014?
- Pour quelles sous-populations de l'entrepreneuriat inclusif au Canada est-ce que ces barrières sont les plus importantes?

Contribution

- L'ampleur des barrières au financement entrepreneurial pour les propriétaires de PME canadiennes est difficile à estimer en raison du manque de données appariées combinant les facteurs de risque financier des PME avec les données démographiques des propriétaires de PME
- Nous estimons l'ampleur des barrières de marché au financement entrepreneurial des propriétaires de PME en fonction des caractéristiques de différentes sous-populations contre-factuelles de sept catégories identifiables de l'entrepreneuriat inclusif au Canada
 - femmes, autochtones, minorités visibles, minorités de langue officielle, les allophones, les séniors, et les jeunes

Méthodologie

Méthodologie

- Le problème de l'analyse quantitative des contraintes de financement externe de marché réside dans la construction d'un scénario contre-factuel approprié
- Appariement des coefficients de propension, ou «propensity score matching estimators» (Imbens et Rubin 2015; Imbens, 2015), pour estimer la différence moyenne entre les taux de réussite et du financement obtenu des différentes sous-populations de propriétaires de PME.
- Méthode utilisée par Levratto, Tessier et Fonrouge (2018) dans le cas du financement des anges investisseurs en France

Méthodologie

- Les variables de résultats:
 - Réussite/Échec dans la demande de financement entrepreneurial et le % obtenu de la demande de financement entrepreneurial
 - Financement entrepreneurial: marge de crédit, prêts à terme, carte de crédit; et crédit-bail
- Les variables de «traitement» sont les différentes caractéristiques démographiques des sous-populations d'entrepreneuriat inclusif et le groupe de contrôle est constitué du groupe complémentaire modal et du groupe de référence dominant
- Le «propensity score» est basé sur les autres caractéristiques socio-économiques de l'entrepreneur et des caractéristiques de risques des PME
 - L'efficacité et la fiabilité de l'estimation est déterminé par l'échantillon (Bérubé et Mohnen, 2009; Smith et Todd, 2005; Sianesi, 2004)

Données

Les données

- Projet pilote de Statistique Canada d'une base de microdonnées d'entreprises à usage scientifique accessible au CIQSS
 - *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises (EFCPME) de 2014*
 - variables socio-démographiques du propriétaire majoritaire
 - variables sur le financement entrepreneurial et les caractéristiques de la PME (ex. taille, secteur, innovante)
 - Observations sont liées aux fichiers administratifs de taxation des entreprises de 2012 à 2014
 - variables financières de l'entreprise (ex. Q de Tobin)

Résultats (à venir)

Conclusion

Conclusion

- Cette recherche s'inscrit dans le cadre de projets de recherche qui visent à favoriser les retombées de banques de microdonnées administratives liées à l'EFCPME
 - Étude sur l'impact économique et fiscal des intentions de transfert d'entreprise (EFCPME 2007/2017 + 'LFE')
 - Étude sur l'entrepreneuriat jeunesse de la CRJ (EFCPME 2017)
- Cette recherche contribue également à l'évaluation des retombées positives pour le développement et l'évaluation des politiques publiques que peuvent procurer un accès sécurisé aux microdonnées confidentielles d'entreprise dans tout le réseau des CDR de Statistique Canada